

Dein Hunger nach Erfolg kennt kein Limit?

Sei dabei, denn Aristo ist mehr als nur ein Arbeitsplatz, Aristo ist der Life Style für deinen Erfolg.

Starte jetzt bei uns deine Karriere im Vertrieb in München als

Werkstudent Sales (m/w)

- mind. 20 Stunden/ Woche -



Dein Benefit

- Eigenverantwortung für deine Projekte
- Intensive Einarbeitungsphase
- Selbststeuerndes Team und offene Feedback-Kultur
- Stylishes Büro Nähe Münchner Marienplatz mit Fitness-Raum und Kursangebot, Team-Lunches im eigenen Bistro



Dein Job

- Bewerbersuche und -ansprache über Datenbanken und Social Media Kanäle
- Vorselektion geeigneter Profile sowie schriftliche und mündliche Bewerberkommunikation
- Unterstützung bei der Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Bewerberinterviews
- Pflege der Recruiting-Database
- Unterstützung beim Aufbau unseres Talentpools



Dein Style

- Sales-Drive, ehrgeizig, ausdauernd
- Verhandlungssicheres Deutsch & Englisch
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- Erfahrung im Umgang mit und Affinität zu Datenbanken und Social Networks
- Erfahrung im Verkauf/ Vertrieb/ Promotion von Vorteil



Dein neues Zuhause

- Eines der Top 3-Beratungshäuser in Life Science
- Vermittlung von hochqualifizierten Fach- und Führungskräften
- Prestige-Kunden: Internationale, börsennotierte Konzerne und erfolgreiche Mittelständler in der D-A-CH-Region
- Vision 2020: Expansion in anverwandte Industrien und neue Länder
- Flache Hierarchien im inhabergeführten Unternehmen

Jetzt bewerben

Interesse geweckt? Dann zeige uns dein Vertriebstalent und schicke uns gleich heute deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an Theresa Hurtado Martinez unter ichbewerbemich@aristo-group.com.